

Antares Consulting 1998-2008 10º aniversario



En verano de 1998 un grupo de consultores decidimos emprender un proyecto empresarial que intentaba romper una dinámica establecida en el mundo de la consultoría. Queríamos ser una empresa competitiva, basada en la especialización sectorial. Así nació Antares Consulting, un proyecto atrevido en un contexto nada favorable para el mundo de la consultoría.

Si bien en su inicio los sectores de interés eran varios, a partir de 2002 la salud, las ciencias de la vida y los servicios sociales y socio-sanitarios son el único centro de interés de Antares Consulting. Este paso, dicho en tres líneas, exigió un notable esfuerzo de superación.

Rápidamente los clientes depositaron su confianza en Antares Consulting, lo que demuestra el acierto del planteamiento inicial. No obstante enseguida nos hicieron ver que ellos iban más allá. No valoraban solamente que Antares Consulting fuera una empresa especializada en un sector, reconocían que aportábamos un sólido conocimiento sectorial, matiz que enriquece nuestro planteamiento inicial.

Ante esta expectativa supimos responder con una fuerte inversión en gestión del conocimiento, que se ha traducido en incrementos sustanciales del valor aportado en los proyectos que realizamos para nuestros clientes.

Además, el objetivo de internacionalización ha sido una constante desde el inicio del proyecto. Después de diversos intentos en distintos mercados, Antares Consulting es hoy una realidad claramente asentada en los países de Europa occidental de nuestro entorno cultural. Además, con oficinas en Madrid, Barcelona, Lisboa, París y Lausanne, Antares Consulting opera como una empresa internacional, como una única empresa presente en distintos mercados. La internacionalización ha sido otra de las pruebas de difícil superación de la que hoy nos sentimos muy orgullosos.

Después de 10 años, Antares Consulting es una realidad sólida, con fuertes raíces y vocación de permanencia; con un sistema de valores que nos empujan a creer en nuestros clientes y estar disponibles en todo momento para ellos.

Más de 300 clientes (casi tres clientes nuevos cada mes); un nivel de fidelización altísimo y ocho empresas complementarias nos permiten aportar gran diversidad de servicios. Presentes de forma estable en 6 países, más de 150 proyectos al año y un sólido equipo integrado por más de 70 consultores.

Sin ninguna duda, hemos echado raíces, unas raíces sólidas y seguras con las que podremos seguir superando los nuevos retos que los clientes nos quieran confiar. A todos los que ya lo han hecho les damos las gracias por haber confiado en nosotros.

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'E. Portella'.

Eduard Portella
Presidente
Antares Consulting